

英加快国防能力建设步伐

■ 万重峰

近日,英国财政大臣蕾切尔·里夫斯在下议院发表春季声明(以下简称声明),表示将采取一系列经济举措加强国防能力建设,并推动英国成为“国防工业超级力量”,带动英国经济发展。此举反映出英国未来持续增强国防能力的意愿和决心。

提出相关举措

报道称,此次声明是英国在当前国际局势下,针对自身面临的安全风险挑战作出的一系列规划。

一是加大防务支出。根据秋季预算方案,英国2025至2026财年国防预算为598亿英镑(约合786亿美元),比上一财年增长5.1%。声明表示,将额外增加22亿英镑经费,使预算增长率升至约9%。

二是聚焦新兴技术。声明提出,国防预算中装备类经费的10%将专门用于发展新兴技术,主要包括无人系统、人工智能技术等。数据显示,英国近几年装备类经费在250亿英镑左右。以此推算,至少有25亿英镑将投入新兴技术研发。此外,声明表示将划拨4亿英镑专项资金,推动民用尖端技术向军用领域转化。

三是发展中小企业。声明称,英国政府将推动国防采购程序改革,使其“更快速、便捷和精简”。主要举措为允许中小型企业,尤其是高新技术产业初创公司加入国防采购供应序列,打破大型国防承包商长期占据国防采购主要份额的局面,以获得性价比更高的武器系统开发方案。

四是刺激武器出口。斯德哥尔摩国际和平研究所统计数据 displays,2024年英国武器出口额约7.6亿美元,占全球武器出口总额的2.6%,比上一年度下降42%,低于2015至2024年出口额平均值10.3亿美元。声明提出,将为英国武器装备潜在用户提供20亿英镑专项贷款,以提升英国武器在国际市场的竞争力。



英国陆军人员操控小型无人机。

反映多重意图

分析指出,随着国际局势变化,英国在国防能力建设方面作出较大调整,希望在维护国家安全、促进经济发展和提升国际影响力等方面有所收获。

首先,提高应对未来战争能力。英国政府报告指出,人工智能将是影响未来战争走向的重要因素,英国在此技术领域发展滞后。兰德公司报告显示,当前,英国近80%的人工智能系统由小型企业或初创公司开发。这类企业稳定性欠佳,仅20%能够持续运营4年以上,致使英国难以构建良性国防人工智能生态系统。为尽快补齐短板,除在新技术领域加大经费投入外,英国还将推动初创高新公司与传统军工集团合作,并吸引国外先进企业与英国本土企业联合建厂,以在国防尖端技术领域实现“后发而先至”。

其次,谋求安全利益和经济利益。里夫斯强调,国防投资不仅关乎国家安全,也是为了经济安全,并指出增加国防开支将创造就业机会,带动经济发展。3月,英国政府与巴布科克公司签订价值16亿英镑的陆军装备维护合

同。该公司首席执行官大卫·洛克伍德声称,该合同将带来1600个工作岗位,惠及英国约6000家供应商,对整个陆军装备供应链发展极为有利,有助于实现安全 and 经济利益双丰收。

再次,提升战略自主性。近段时间,美国政府在乌克兰问题及对欧洲政策上作出较大调整,明确要求欧洲国家承担更多防务责任。在此背景下,北约欧洲成员国纷纷寻求防务自主,英国也在其中。以无人系统为例,英军执行攻击任务主要依赖美国制造的“死神”无人机,缺乏战略自主性。实际上,英国拥有数个具备制造情报侦察监视型无人机能力的民用无人机制造商。英国政府希望通过此次调整,吸引本土企业进军国防领域,推动相关产品国产化,扩大国家战略选择空间。

前路并不平坦

英国政府对强化国防能力满怀信心,但在实际操作过程中仍面临诸多挑战。

一方面,相对有限的经费和多样化需求之间存在矛盾。英国政府在持续

增加国防预算的同时,需要解决上届政府留下的220亿英镑财政缺口问题,未来有多少预算能如期到位尚未可知。有观点认为,此次声明提出重点关注无人系统、人工智能技术,对通信安全和网络防御等关键领域未给予政策倾斜,对未来可能耗费巨大资源的六代机等大型项目缺乏详尽规划,给未来技术发展留下一定隐患。

另一方面,自主建设和对外合作之间存在矛盾。英国长期跟随美国行动,武器装备与美国深度捆绑,国防建设也与美国联系紧密。如此次计划强化核威慑能力,英国面临重新构建本土核力量体系还是继续与美国开展联合项目的难题。英国宣称具备自主可控的核威慑能力,但英国智库皇家国际事务研究所报告指出,“三叉戟”潜射导弹制造和维护均依赖美国。英国虽投资参与该项目研发,但该导弹实际由美国洛克希德·马丁公司制造,需要定期运回美国进行维护。若英国选择建立潜射弹道导弹本土生产体系,不仅耗费大量时间,成本也随之飙升,继续与美合作则能节省更多经费用于其他项目。英国强化国防能力的步伐能走多远,还有待进一步观察。

韩拟转变装备采购模式

■ 刘一澳

在全球军事技术竞争日益激烈的背景下,合理高效的国防采购模式,对提高武器研发效率、增强军贸出口竞争力具有重要意义。据外媒报道,近日,韩国军方计划转变装备采购模式,以缩短武器系统开发周期。

报道称,过去数十年,韩国采用“军方定义需求—企业响应招标”的传统采购模式。韩国军方根据战略需求提出武器性能指标,经参谋长联席会议批准后,国防采办项目局发布招标公告,企业再按照既定规格参与竞争。该模式暴露出两大弊端:一是企业处于被动迎合需求状态,难以充分发挥自身技术优势;二是冗长的审批流程,容易使技术方案落后于市场更新速度。

新模式下,军工企业可提前参与需求定义,为军方采购提供更多可行方案。韩国国防采办项目局设立“军品采购论坛”,召集企业与军方一同评估作战需求下的技术可行性。军方在初步审查中确认必要性,企业拟订开发计划,双方共同商讨性能指标与部署时间表。据预测,以“并行研发”取代“串联审批”,有望将采购流程减少三分之一左右。

在传统模式下,企业需自筹资金开展技术研发,能否中标取决于军方是否发布与之匹配的招标需求,导致研发投入与市场回报严重失衡。相关行业人士透露,企业耗费数年时间、投入数百万美元的研发方案,常因未被纳入军方需求无法参与竞标。新模式使企业与军方在前期就能建立沟通,及时调整研发方向,减少资源浪费。

在人工智能、定向能武器等颠覆性技术领域,传统采购流程耗时较长,阻碍先进国产技术应用。新模式构建起动态协作机制,使军方与企业在研发过程中,依据技术发展、新出现的作战需求等,共同对武器系统涉及的技术参数进行修改与完善,确保技术始终契合实际作战需要,紧跟技术发展趋势,更好地应对新兴威胁。韩国国防采办项目局官员称,企业在早期介入,可以“提前针对潜在威胁开展应对方案研究”,一旦军方确认需求,便能快速进入工程化阶段。

分析认为,新型采购模式在推进过程中,面临风险和挑战。

一方面,市场竞争公平性受到质

疑。韩国国防采办项目局承诺保证采购流程透明度,但韩华、现代等大型企 业可能对中小企业生存空间造成挤压。大型企业集团凭借其资源垄断优势,可以在维修服务和本土化生产方面投入更多资源,形成规模效应,降低成本。中小企业由于资源有限,在价格与服务质量竞争中处于劣势。

另一方面,军事需求与商业利益难以平衡。企业通常倾向于推广成熟技术,这可能导致忽视军方长期战略需求。韩媒分析,K9自行榴弹炮在研发时,为满足市场对火炮威力等方面的要求,采用一系列强化设计,导致自身重量大幅增加,在高原等复杂地形的作战机动性受到影响。



韩国韩华防务集团的K9自行榴弹炮生产车间。

新加坡持续推动新兴技术发展



新加坡TRD系统公司推出“猎户座”-H10便携式反无人机系统。

据外媒报道,近日,新加坡国防科技局与法国泰雷兹公司宣布成立联合实验室,旨在借助人工智能技术,提升新加坡武装部队作战系统性能,初期重点关注反无人机系统和先进传感器领域。

近年来,新加坡国防部持续推进国防力量现代化转型,不断提高国防预算,并加快新兴技术在军事领域的应用。数据显示,2021至2025年,新加坡国防预算从114亿美元增至177亿美元,国防采购预算从21亿美元攀升至33亿美元,为新加坡引入先进军事技术、更新武器装备提供了物质基础。

2022年,新加坡国防科技局与泰雷兹公司签署合作协议,承诺在人工智能技术与系统维护方面深入合作,此次成立的联合实验室是该协议的成果之一。据称,过去几个月,双方成功开发具备自主学习能力的软件模块,提升了雷达传感器性能,使反无人机系统能够更快速、精准地检测和识别无人机,为作战决策提供支撑。

俄罗斯扩大核动力破冰船队规模

据俄媒报道,俄罗斯总统普京在近日举行的第六届北极论坛上宣布,将扩大核动力破冰船队规模,巩固其全球最大破冰船队地位。

4月上旬,俄罗斯第四艘22220型核动力破冰船“雅库特”号完成海试,并沿北方海航道向北极地区进发。同时,俄罗斯首艘23550型极地巡逻舰“伊万·帕帕宁”号于3月底抵达摩尔曼斯克港,在法兰士约瑟夫地群岛附近水域展开为期3个月的冰区试验。据悉,22220型核动力破冰船零部件国产化率达92%,未来有望实现零部件自给自足。

目前,俄罗斯核动力船舶公司共运营9艘核动力破冰船和数艘常规动力破冰船,并正在建造4艘23550型极



俄罗斯22220型核动力破冰船。

地巡逻舰。这些船只 为俄罗斯在北极地区的资源开发、贸易往来、主权维护等提供了有力支撑,有助于巩固俄罗斯在北极地区的战略优势。

(郭敏)



防务资讯



德国国防军进行军事训练。