德国军事布局凸显欧洲困局

近期,德国政府高调向 外界展示一系列军事建设 成果,并结合防务转型进程 强调其对欧洲地区安全的 贡献。分析认为,德国目前 面临经济萎缩和政治波动 等问题,德国政府这些举动 既反映出自身执政需要,也 折射出整个欧洲地区的"安 全焦虑"。

渲染军工"景气"局面

近日,德国国防部长皮斯托里乌斯 公布年度首份军工大单,价值31亿欧元 (约合32.5亿美元)的德国国防军士兵数 字化框架合同,用于为德国国防军升级 采购"未来步兵拓展系统"。作为单兵作 战装备,该系统能辅助士兵通过网络与 步兵战车进行信息交换、快速识别敌友、 请求战场支援,还能监测士兵身体状况, 减轻体力负担。

该项目由莱茵金属公司牵头,30余 家公司共同研发,共包括12000余套"未 来步兵拓展系统",可装备368个排。皮 斯托里乌斯称,这是军工综合体与德国 国防军的双赢合作。

德国媒体指出,"未来步兵拓展系 统"并非全新研发。10余年前,该系统 的早期版本就已部署列装。此次推出的 3.0版本核心内容是旧系统迭代升级,处 于常规改进阶段,并未凸显德国本土军 工产业技术优势。

同时,德国国防部披露陆军新一代 高机动性装甲救护车即将交付、海军 F-127新型护卫舰开工建造等武器装备 建设动态。德国国防部表示,上述项目 均由德国军工企业承包,有望带来可观 经济效益。

德国总理朔尔茨在竞选集会中高调 宣布,计划把阿尔斯通的一家火车制造 厂改建为生产"豹-2"坦克及装甲车部 件的军工厂。朔尔茨认为,这一举措能 "给处于低谷的德国工业界带来希望", 为工业发展开辟前景。

然而,部分外国智库指出,德国军工 生产长期存在效率低、成本高的问题。 技术研发与产品制造进度缓慢,无法快 速响应市场和军事需求变化。过高的生 产成本使德国军工产品在国际市场上缺



德国士兵在立陶宛进行军事训练。

乏价格竞争力,产业效益被严重夸大,实 际盈利和发展潜力不及预期。此外,"民 转军"带来的人事结构调整问题不容忽 视。生产模式和技术需求的转变,可能 导致近半数岗位裁减,大量工人面临失 业风险,使这一举措在社会层面遭遇重 重阻力。

调整军事战略布局

德国不仅在军工建设上动作频频, 在军事战略布局方面同样雄心勃勃。

近日,德国陆军发言人宣布,将在4 月1日完成组建一支由预备役和现役军 人构成的国土安全部队,负责保卫境内重 要设施,最终兵力将超过1万人。此举拉 开德国国防军新年度改革的序幕。2024 年4月,德国国防部开启"自冷战以来最 全面的军事改革"。目前,德国国防军正 稳步推进扩军计划,预计今年内增编3个 师的兵力,未来总兵力将达到23万左右。

今年初,德国空军在波罗的海地区部 署2套"爱国者"防空导弹系统,担负东欧 地区空天安全防卫任务。德国官方媒体 借机炒作一系列相关行动,包括在德国设 立北约波罗的海特遣部队指挥部、组建东 欧安全援助与培训计划指挥部、在立陶宛 建设永久性军事基地等,称其为"对欧洲 安全贡献的历史性成果"。

有评论认为,朔尔茨执政以来,在军 事战略上对美国亦步亦趋,大幅增加国 防开支。特朗普重新当选美国总统后, 继续施压欧洲加大军事建设投入,德国 政府此时大力推进军事扩张,不乏向美 国示好,换取政治支持的考量。

不过,外界对德国的军事扩张计划 充满质疑。从经济层面看,德国经济增 长乏力,庞大的军事扩张开支可能引发 其他领域的连锁反应。从政治层面看, 德国国内右翼思潮涌动,朔尔茨执政前 景充满不确定性,其精心布局的军事扩 张计划面临重新审视与调整的风险。

折射欧洲"安全焦虑"

媒体分析认为,德国在军备领域的 一系列动作,是整个欧洲地区"安全焦 虑"的缩影。

近期,欧洲国家在军事领域动作频 频。英法航母编队进行海外部署,荷兰、 意大利表示将向海外派遣舰队;挪威牵 头在北极地区筹建北约第三个空中作战 指挥中心;法国、西班牙、希腊、保加利亚 等9个欧洲国家在希腊等地举行"坚定 飞镖"演习;波兰、立陶宛等国计划将国 防开支占国内生产总值比重提高至 5%。上述举措反映出欧洲多国陷入严 重的"安全焦虑",意图通过军事建设增 加"安全感"。

有外国军事专家分析,欧洲的"安全 焦虑"源于复杂的政治、军事和经济因 素,而特朗普重新执政进一步加剧了恐 慌。许多欧洲民众担忧,无论是向"战争 经济"模式转型,还是以欧洲"防务自主" 为名展开武器装备建设,都难以摆脱美 国的操控。

随着东欧局部冲突持续,欧洲多国 在装备援助、培训支持等方面的压力可 能进一步加大。内部焦虑膨胀和外部 压力升级,可能使德国等欧洲国家被美 国裹挟,成为大国博弈、地缘格局重塑 的棋子。

据日媒报道,日本政府计划派遣 海上自卫队"最上"号护卫舰前往澳大 利亚进行"现场营销",目的是在高达 百亿澳元的澳大利亚护卫舰项目竞标 中,与德国展开最后的对决。这场竞 标不仅关乎一笔巨额武器装备订单, 更反映出日本在军事外交和战略布局 上的多重考量。

澳大利亚海军于2024年2月宣布, 计划采购11艘新型护卫舰,以替换老 旧舰艇,预计投入111亿澳元(约合70 亿美元)。澳大利亚要求采用合作开 发方式,在合作方现有的主力护卫舰 基础上联合研发,前3艘在合作方国内 船厂建造,其余8艘转到西澳大利亚州 亨德森造船厂进行制造。据悉,澳大 利亚计划在今年内确定合作伙伴,并 开始技术设计,预计2029年开始接收 新舰。目前,西班牙、韩国等竞标者相 继出局,候选名单上仅剩日本和德国。

为在此次竞标中战胜德国基于 MEKO多用途标准护卫舰的低成本研 发方案,日本政府集合相关职能部门 与三菱重工等企业,成立官民联合委 员会,向澳大利亚推出基于日本海上自 卫队最上级护卫舰的研发方案。日本 政府表示将全力支持此次竞标,若获得 此订单,为澳大利亚造舰的优先级将高 于日本海上自卫队。

最上级护卫舰强调水雷作战,航 空甲板下方设有水雷任务舱,可容纳 数十枚水雷,并搭载无人水面艇、无人 潜航器等执行反水雷作战任务。这种 设计对于易被海上封锁的岛国日本来 说十分适用,但对于地域广阔的澳大 利亚而言,实用性将大打折扣。即便 日本根据澳大利亚情况进行设计调 整,也很难完全符合澳大利亚需求。

日本争夺澳大利亚护卫舰订单背 后有多重战略企图。

一是突破武器出口限制。近年来, 日本多次修订武器出口法规及实施方 案,与英国、意大利、菲律宾等国签署防 卫装备出口相关协议,意图在国际军贸 市场上占据一席之地。然而,除了与英 国、意大利联合研发下一代战斗机外, 日本在主战武器方面的订单几乎一无 所获。突破法规限制后对产业复苏的 期待,使日本在此次澳大利亚护卫舰合 同争夺中充满紧迫感。一旦中标,日本 将有机会通过装备技术捆绑,将澳大利 亚纳入其主导的"安全技术联盟",构建 美日澳武器系统互联互通网络,进而长 期占据澳大利亚军贸市场。

二是提升日澳军事关系。一段时 期以来,日澳军事互动日益频繁。双 方签署新的《安保合作共同宣言》,将

力 取

中國國防穀

双边关系提升至新层次,《互惠准入协 定》的生效让日本自卫队战斗机编队 实现在澳短期部署,澳大利亚军队也 首次赴日参加军事演习。两国军事互 动从表层的军事互访、机制构建和联 合军演,向技术合作、作战协同等深层 次发展。若日本主战军舰成功加入澳 大利亚海军序列,未来日澳在联合推 进项目研制、交付列装等方面的长期 对接,将带动更多深层次军事互动,推 动双边军事关系朝同盟方向迈进。

三是加强地区战略布势。日本在 美国划定的框架内,以共同应对地区 威胁为借口,频繁拉拢澳大利亚插手 亚太地区事务。一旦澳大利亚海军装 备日式军舰,其干预区域事务的能力 势必进一步增强,日本意图借此拉帮 结派,扰乱地区秩序和正常发展节奏, 凭借拼凑起来的军事联盟体系,为自 身谋取利益。



日本海上自卫队"最上"号护卫舰。

阿布扎比防务展亮点纷呈

■王昌凡

近日,第17届阿布扎比国际防务展 在阿拉伯联合酋长国首都阿布扎比落下 帷幕。在中东地区长期保持大规模军火 采购的背景下,阿布扎比国际防务展被 视为各国进军中东军火市场的重要平 台,备受全球瞩目。

热度高涨成果突出

阿布扎比国际防务展每两年举办一 届,不仅是中东地区规模最大的防务展 会,也是全球最为活跃的防务交流平台 之一。本届防务展延续了以往较高的热 度,亮点突出。

一是规模再创新高。数据显示,本 届防务展吸引1565家防务企业参展,较 上一届增长约16%。其中,731家企业 首次参展。室内展馆总面积约18万平 方米,比上届增加约10%,参观总人数

二是交易持续攀升。此前,阿联酋 政府已连续9届在阿布扎比国际防务展 上签订超100亿迪拉姆(约合27亿美元) 的军购合同。本届防务展上,阿联酋仅 在开幕后的前两日,便宣布已签订约98 亿迪拉姆的18份合同。

三是主题不断拓展。除传统防务领 域外,本届防务展将人工智能、网络安全 和下一代防务技术列为重点展示领域, 还特别新建一个展馆,汇聚30余家防务 企业,集中展示防化学生物武器、防核辐 射和防爆领域的前沿创新成果。

聚焦前沿特色鲜明

阿布扎比国际防务展主席法里斯表 示,希望以防务展为依托,把阿联酋打造成 为在防务和安全领域具备区域乃至全球影

响力的关键枢纽。防务展的诸多特色,彰 显东道主拥抱全球、聚焦前沿的设想。

一方面,国际化与国产化并重。本 届防务展以"防务创新与合作的世界舞 台"为口号,向全球军工企业展现开放包 容的姿态。参展国家总数达65个,其中 卡塔尔、匈牙利和立陶宛等7个国家首 次参展。值得一提的是,本届防务展邀 请超过10家俄罗斯军工企业参展,并将 其武器装备展示于主展馆。

同时,本届防务展延续阿联酋主推 本土企业的一贯做法。阿联酋国家馆面 积最大且位于核心位置,213家本土企 业参展。阿联酋政府在防务展开幕当日 就与本土企业达成9笔交易,总额近40 亿迪拉姆,涵盖弹药、装甲车和人工智能 系统等多个领域,助力本土企业提升国 际影响力。

另一方面,无人与反无人技术角

力。受近年来局部冲突和武器装备技术 发展影响,无人与反无人技术角力成为 本届防务展的一大亮点。阿联酋参展企 业全面展示陆、海、空无人作战平台。米 勒姆公司展示了新型8×8轮式战斗机器 人,该装备采用混合动力,作战半径更大, 可与阿联酋去年采购的40辆无人作战车 辆零配件通用,有效降低使用成本。阿布 扎比造船厂牵头制造的DV10无人水面 艇采用隐身设计,配备远程武器站,可单 独或组成集群执行任务,重量不足3吨, 吃水 0.4米,具备在全球海域行动的能 力。EDGE集团展出的HT-750无人直 升机,配备模块化吊舱系统,可执行情 报、侦察、监视和后勤医疗等多种任务。

反无人技术也日益成熟。俄罗斯UVZ 公司首次公开展示更新后的T-90MS主 战坦克,该坦克加装抵御无人机的防护装 备,强化了顶部和尾部的被动防护。瑞 典萨博集团推出的最新海岸控制雷达, 采用紧凑模块化设计,可集成到桥梁等 设施中,实现全角度覆盖,能在远距离和 恶劣环境下探测小型快速移动的无人水 面舰艇。韩国韩华集团展示的最新混合 短程防空系统,配备多功能雷达,可有效 应对低空飞行的各型无人机。

前景广阔挑战仍存

相关专家分析指出,规模不断扩 大、影响力日益增强的阿布扎比国际防 务展,体现了阿联酋支持国防创新、强 化国际合作、促进国防经济发展的决 心,巩固了其在区域国防工业领域的领 先地位,助力阿联酋朝着成为全球国防 解决方案关键合作伙伴的愿景迈进。 尽管发展前景广阔,但阿联酋仍面临本 土企业国际影响力有限、地区大国办展 竞争等挑战。



防务资讯

据俄罗斯《消息报》网站报道,2月

16日至22日,"科莫多-2025"联合军事 演习在印度尼西亚附近海域举行。俄 罗斯、美国、法国、英国等30余个国家 海军参演。

此次演习旨在演练如何高效地为 人道主义灾难中的受害者提供及时有 效的援助。

俄罗斯派出太平洋舰队"尖锐"号 护卫舰、"俄联邦英雄阿尔达尔·齐坚 扎波夫"号护卫舰及"佩琴加"号中型 补给舰参演。

演习过程中,参演国家海军对人 道主义救援模式、多方合作下的组织 协调等内容进行交流沟通,确保未来 一旦出现严重自然灾害,相关国家具 备联合救援能力。

俄罗斯太平洋舰队前司令谢尔 盖·阿瓦基扬茨表示,俄罗斯与北约国 家参与同一演习是"重大转变",这一 变化受到近期国际政治形势和美国新 政策的影响。

爱尔兰将更换老旧装甲车

据《爱尔兰镜报》报道,爱尔兰计 划投入4亿欧元(约合4.18亿美元)采 购约100辆装甲车,以替换老化的装甲 车队。

目前,爱尔兰武装部队装备有80 辆"食人鱼"装甲车和27辆RG-32轻 型战术车。尽管爱尔兰国防部近几年 已花费6800万欧元对"食人鱼"装甲车 进行升级,但爱尔兰国防军委员会仍 认为有必要更换该型车。爱尔兰国防 军委员会称,需要足够的装甲运兵车 来满足海外作战需求,同时为常备部 队国内训练提供支持。为此,爱尔兰 大幅增加国防预算,2025年国防预算 增长8%,达到13.5亿欧元。

据悉,参与该项目竞争的车型可 能包括瑞士"鹰"和"食人鱼 V"装甲车、



爱尔兰武装部队"食人鱼

法国"薮猫"和VBCI装甲车,以及德国 "拳击手"装甲车。

此次采购是爱尔兰军队现代化升 级计划的一部分,爱尔兰还计划在 2028年前,将服役人员从7400人增加 到 11500人。

(梓骁)



阿联酋 EDGE 集团展示 HT-750 无人直升机。

社址:北京市西城区阜外大街34号



阿联酋卡杜利斯公司推出"猎鹰"8×8轮式装甲车