



优秀退役军人风采

江西省德安县兵支书吉永保带领村民共奔致富路——

## 稻花香里说丰年

■吴鹏华 郭巧缘

“杨大哥，稻苗长得咋样？”“李家嫂子，家里还缺不缺肥？”

暮春清晨，手提水桶、头顶草帽的江西省德安县杨坊村党支部书记吉永保像往日一样，早早来到田间地头，与劳作的村民打招呼，不时弯腰察看稻苗长势，瘦削的脸庞在晨曦的映照下显得分外硬朗。

吉永保是土生土长的杨坊村人，家中祖祖辈辈都是农民。1991年，吉永保光荣参军，随后在部队加入中国共产党。1995年，吉永保退役回乡，成为村民兵连长。“那段时间，看到家乡田地荒芜，青壮年纷纷外出务工，家里只剩老人孩子，我心里很不是滋味，总想着做点啥。”吉永保说。

吉永保发现，当时市场对粮食和棉花需求较大，于是下定决心承包60亩田种植水稻和棉花。尽管他对种植技术并不精通，但凭着在部队养成的钻研精神，白天积极向农技专家和村里老农请教，晚上阅读专业书籍，弥补技术短板。经过几年摸索，吉永保的事业有了起色。2000年，他承包的田地迎来大丰收，当年收入超过10万元。

吉永保的成功让村民看到致富希望，但也有不少人担心种不好、卖不



出。经过考察调研，吉永保带头成立农业专业合作社，深入田间地头悉心传授农业育苗、病虫害防治等种植经验。与此同时，他加大市场对接力度，与粮棉收购商和纺织企业签订购销协议，建立“订单式”种植模式，解除村民的后顾之忧。村民见状，纷纷承包闲置土地。

“吉书记把路蹚开了，我们跟着走

准没错！”2019年，深得村民信任的吉永保被推选为村党支部书记。近年来，吉永保发动村集体以入股经营的方式，积极探索“党建+种粮大户+农户”的合作模式，为村民提供耕、播、浇、收、售一条龙服务。

“我们有啥困难，吉书记可上心了！”村民曹德华告诉笔者，2020年，化肥、种子农资成本上涨，荒地流转困难，

吉永保得知后，多次到乡政府沟通协调。没多久，在乡政府的支持下，村委会通过合作社帮助村民把抛荒地流转出去，并协助种粮大户做好种子、化肥、农药的调运，申请种粮补助，确保农资充足。

“既要鼓大伙‘口袋’，也要富大伙‘脑袋’。”如今，村集体经济收入从不足2万元增长至24万元。吉永保一面精打细算“过紧日子”，一面加大公益事业投入。近年来，村集体不断投入资金推进高标准农田建设1500余亩，新建大棚64亩，铺设灌溉管道4000余米，修建机耕道3.6公里、文化娱乐广场1个……用村集体收入“反哺”村民，开展敬老、扶困、助学等活动，让村民们物质、精神同“丰收”。

今年春节，不少外出打工的年轻人回到杨坊村，看到村道整洁、乡风文明，村中心还成立了集互助养老、生活娱乐于一体的惠民综合服务中心，配套建设了绿地、超市、文化广场，好几名青年决定留在村里。“生活在咱杨坊村，不比城里人矮三分。”今年的新春茶话会上，村民余自强自豪地说。

左上图：吉永保（中）和村民们疏通农田引水渠。 曹标和摄



为庆祝人民海军成立75周年，4月20日至21日，南部战区海军某基地举办“军营开放日”活动。图为官兵为学生讲解航海仪器使用方法。 杨凯祥摄

本报讯 徐朝伟、特约通讯员杨涛报道：春日融融，和风阵阵。一大早，甘肃省白银市景泰县寺滩乡九支村村民史鸣赫来到村里刚建成不久的国防书屋，阅读国防图书报刊、聆听国防知识讲座。一道道“精神大餐”，让史鸣赫收获满满。

“我从小就是军事迷，在这里可以了解权威的军事知识，还可以与大家一起讨论交流最新军事动态，真是太方便了。”史鸣赫告诉笔者，现在只要有空闲时间，他就会走进书屋“充电”。

国防书屋，是白银市军地推进乡村国防教育深入普及的创新举措。去年5月，该市军地在调研中发现，一些乡村国防教育缺乏新意、阵地建设滞后。“推进乡村振兴、打造美丽乡村，国防教育不能缺席。”市委议军会上，白银军分区领导提出在乡村建立国防书屋、拓展国防教育阵地的建议，得到一致赞成。

会后，军分区联合市委宣传部、市图书馆等单位，就建立国防书屋进行调研论证和筹划部署。针对白银市地处山区、人员居住分散等特点，他们决定依托乡镇“青年民兵之家”或便民服务大厅等人流量较大的场所建立国防书屋。

经过大半年筹建，今年春节前夕，首批4家国防书屋建成并投入使用。建成后的书屋由乡镇专武干部管理，军地共用。军分区与市图书馆建立共建机制，经过精挑细选，为国防书屋提供党史军史、战争战例、军事常识、兵器知识等国防教育类报刊共计1400余份，并定期更新，面向公众免费借阅。

走进位于白银区水川镇政务服务便民服务中心旁的大厅国防书屋，首先映入眼帘的是墙壁上悬挂的全军英雄挂像，每张桌子上都贴有国防类微信公众号二维码，书架上整齐地摆放着各类国防教育书籍。其中，白银区人武部购置的一批少儿国防科普绘本最受孩子们喜爱，因翻阅次数较多，有些书边已微微破损，书角卷起，工作人员正耐心修补。

“书屋收藏了很多关于武器装备介绍和党史军史的书籍，侧面的展柜上还有精美的兵器模型，在这里看书真过瘾。”水川镇蒋家湾村村民陈伟是书屋的常客，如今他不仅成了村里的国防理论宣讲员，还时常发动群众、孩子前来

读书、借书，普及国防知识。

“书刊借阅只是国防书屋的功能之一，它是集学习、教育和娱乐功能于一体的综合性活动场所。”白银军分区领导介绍，为全方位挖掘书屋作用，他们还结合兵员征集、民兵整组、全民国防教育日等时机，在书屋组织国防知识竞赛、读书演讲比赛、国防主题书画展等活动，吸引更多群众参与，让书屋成为开展国防教育活动的场所。

小书屋连着大国防。笔者了解到，下一步，白银市计划在全市各个乡镇实现国防书屋村村覆盖，使国防教育真正走进街角巷陌、农家小院。

## 乡村书屋点亮国防课堂

甘肃省白银市军地合力打造乡村国防教育新阵地

安徽省砀山县退役军人王小辉助乡亲打开酥梨销路——

## 万亩梨园多甜蜜

■王云勇 李金春

四月的春风拂过黄河故道，安徽省砀山县70万亩梨园郁郁葱葱。果园里，老兵王小辉正忙着指导果农摘梨芽、疏梨果。

王小辉今年43岁，是一名退役军人。“爷爷当过民兵，淮海战役时，曾推着独轮车支前，他最爱唱《没有共产党就没有新中国》，从小就教育我要做个对党和国家有用的人。”1996年，王小辉光荣入伍，两年后考取军校。2017年，王小辉面对人生的十字路口，毅然放弃组织安排的稳定工作和企业的高薪聘请，选择回到家乡砀山自主创业。

“转业前休假，我回家帮父亲卖梨。凌晨三四点钟，父亲领着我拉着一板车梨前往离家七八里外的收购点，忙活到上午9点多，一车梨卖了不到200元。我当时心里难过了，暗下决心，要帮助父老乡亲提高收入。”

转业当年，砀山梨园丰收，王小辉的父母却眉头紧锁：大量梨子因卖不上价，堆在果窖中。王小辉心急如焚。



他和另外几位老兵创立一家电商公司，主要销售自家种植及从果农处收购的酥梨。

“销售过程中，我发现果农喜欢把大小、外观不同的梨子混在一块卖，看

似是把次等果处理了，却拉低了优等果的价格。”经过市场调研，王小辉决定完善砀山酥梨的分级标准，将酥梨分级分类进行销售：个大美观的优等果，通过电商平台走高端销售路子；个头

大但外观一般的中等果，做成水果罐头；小的果子熬制成梨膏或榨成梨汁销售。这一销售策略大大提升了利润空间。

“要把砀山酥梨做大做强。”为严格把控酥梨质量，王小辉还精心打造酥梨高端品牌，推行“鲜果七天无理由退货”诚信服务，加入商流链条的溯源系统，消费者可通过扫码追溯梨子的生长全过程，大大提升客户的购买体验，有效推动品牌升级。

如今，砀山酥梨已畅销省内外多地，再也不愁销路。自创业以来，王小辉共带动289户果农致富，创造就业岗位200余个，先后获评宿州市最美退役军人、安徽省模范退役军人等。

一望无际的碧绿梨园里，如翡翠般的小梨果挂满枝头。村民朱新芳站在金色的阳光下，抹了一把汗水，高兴地说：“果子不愁卖，这日子就像酥梨一样甜蜜！”

左上图：王小辉（右二）在梨园指导果农疏梨果。 李金春摄

驻京某部战士姜一凡休假期间勇救落水儿童

## “挺身而出是军人的本能”

本报讯 刘珂、刘大伟报道：不久前，一条视频引起驻京某部一营一连连长刘珂的注意，视频里见义勇为的小伙子，竟是自己连队的战士姜一凡。

事情要从4月1日晚上说起。临近清明节，正在老家山东聊城冠县休假的姜一凡独自驾车去扫墓。因天黑路窄，车速较慢，途经一座小桥时，姜一凡隐约听到有人呼救，急忙停车查看。

沿着桥边向下望去，姜一凡发现河里有人挣扎。来不及寻找救援装备，在确认落水者方位后，姜一凡纵身跳入河中。他奋力游到落水者身边，发现是一名六七岁的小男孩。他随即托起男孩的头，一点点向岸边移动。附近群众听到动静，陆续赶来帮忙，并联系孩子家长。确认孩子身体状况良好、情绪稳定后，姜一凡驱车

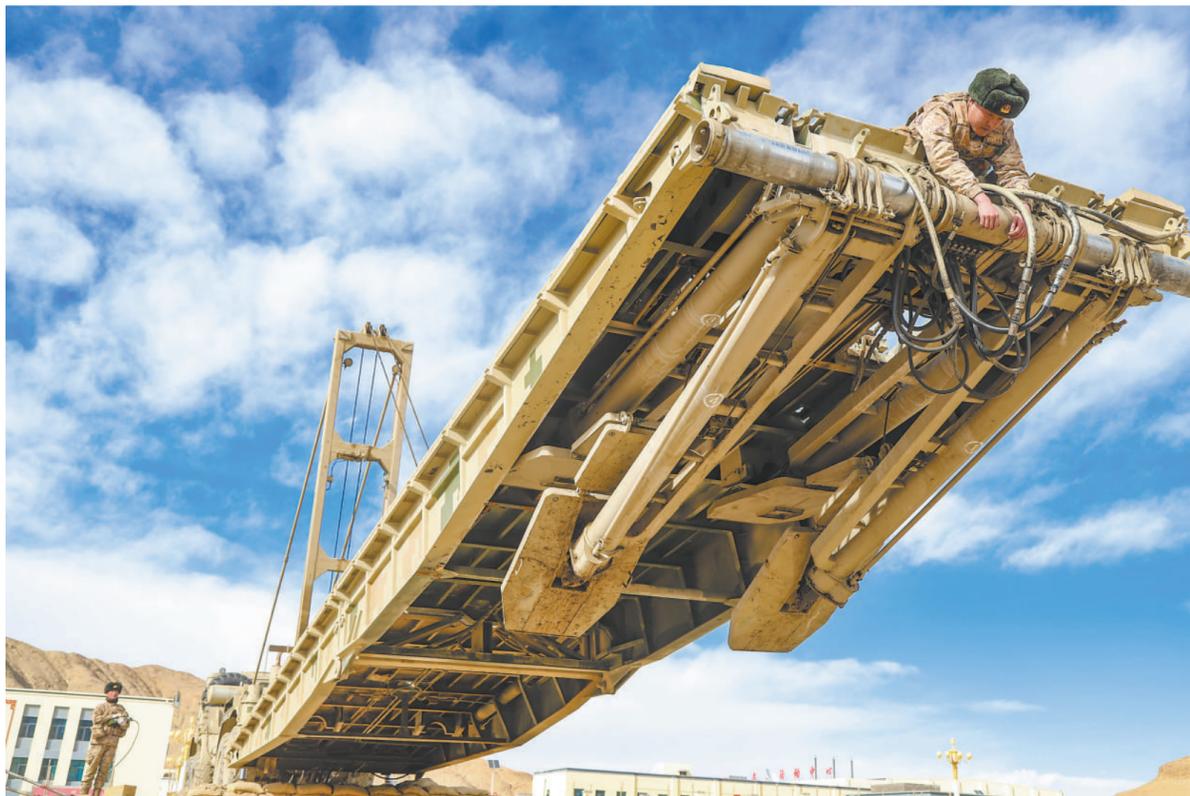
离开现场。

原以为此事就此告一段落，没想到落水者家属根据姜一凡的车牌号，几经辗转找到姜一凡家人。此时，姜一凡已经归队。

落水者家属将一面印有“舍己救人，恩重如山”的锦旗赠给姜一凡父母，并紧紧握着姜一凡父亲的手，感谢道：“谢谢你们，你们培养了一名好孩子，是他给了我儿子第二次生命。”姜一凡的父亲连忙摆手：“这是他应该做的。”

面对各界赞许，姜一凡说：“回想起事情经过，虽然害怕，但绝不后悔。我相信任何一名军人遇到这种情况，都会毫不犹豫挺身而出，这是责任，也是本能。”

下图：姜一凡（左）入伍时与战友合影。 受访者供图



梁架设。

近日，新疆军区某团组织专业科目训练，锤炼官兵打赢能力。图为官兵进行重型机械化桥

李江摄